

少人数×ローコスト×スグに始められる！ 『店舗の“客単価アップ”セミナー』

「値上をしたいけど、お客様が離れるのが心配…」、「売り込まずにお客様に買っていただけたらいいのに…」このようなお悩みはございませんか？モノや情報に溢れ、物価高など厳しい社会環境の昨今では、どんなに素晴らしい商品、サービスでも自社にふさわしい提供方法を見つけていかないと、利益が残りにくいのが現状です。当セミナーでは、多くの客単価アップの支援を行ってきた講師が、あなたに合った方法のを見つけ方を伝授します！



- 日 時：令和7年6月12日(木) 午後2時～午後4時
- 会 場：武蔵野市立武蔵野商工会館 5階第1・2会議室
(武蔵野市吉祥寺本町1-10-7)
- 定 員：30名(先着順) 会員・非会員問わず参加可能
- 参加費：無 料

★このような方におススメ★

- ◎いますぐ客単価を上げたい方
- ◎来店数に比べて利益が出ていない方

講師：仲田 俊一 氏

【プロフィール】

(仲田俊一中小企業診断士事務所 代表)

10年を超える広告マンの経験、自治体の移住促進事業に関わるシティプロモーション業務の経験を持つ中小企業診断士。広告マンとしてのマーケティングとプロモーションの技、中小企業診断士としての視点、自治体職員としての知識といった3つの異なる力を活かし、あらゆる角度から相談者の特長を昇華させ、魅力を世間に伝えている。当所での相談実績多数！

【主なカリキュラム】

1. 客単価アップの事例紹介
(受講者同士の自己紹介タイム)
2. 客単価とはそもそもなにか？
3. 客単価を上げる方法の基本
4. 自分たちの店舗に合う客単価アップの方法を考える



お申込み：参加希望の方は、6月5日(木)までに下記事項をご記入の上、FAXでお申し込みいただくか、メールにてお申し込みください。参加申込書をお送りいただいた段階で受付完了となりますが、定員に達し参加出来ない場合のみ、当所から直接ご連絡差し上げます。

お問合せ：企業支援部支援2課 TEL:0422-22-3631 E-mail:soudan@musashino-cci.or.jp

切り取り不要

令和7年度 武蔵野商工会議所 経営サクセスセミナー FAX：0422-22-3632

少人数×ローコスト×スグに始められる！

『店舗の“客単価アップ”セミナー』 参加申込書

事業所名：

TEL：

e-mail：

氏 名：

他 名

※記載情報は当該セミナーに関する連絡・記録のためにのみ使用します。