

支援事例
07

創業支援

- 新製品開発について相談したい
- 定期的に自社の課題について相談したい

株式会社スコレックス

<https://scholex.jp/>



【子育て支援アプリ事業・経営戦略コンサルティング】

大手コンサルティングファームを経て、2023年4月に未来を担う子供たちの輝く社会の実現を目指し独立し、子育て支援を軸に事業を立ち上げました。子どもの成長記録アプリ開発では、商工会議所に定期的に相談しました。経営状況や方針、些細な悩みまで都度アドバイスをいただきました。この度「子どもの成長記録アプリnobii(ノビー)」をリリースし、これから本格的な販売活動が始まります。相談の場は、ときに立ち止まり優先事項を整理する機会となり、先送りにしがちな内省のきっかけになっています。経営者一人で抱えがちな創業初期に、同じ目線で寄り添った対話ができる場は大変貴重で、精神的な支えにもなりました。創業には経営視点の伴走者がいることで、力強く前に進めます。ぜひ早めに相談してみてください。



支援事例
08

販路開拓支援

- 新規顧客を増やしたい
- 地域での認知度を上げたい

オステリア ダ ヒロキ

<https://da-hiroki.com/>



【イタリアンレストラン】

三鷹駅徒歩8分の場所で創業14年のイタリア料理店を運営しています。国内のイタリアンレストラン勤務後、イタリア・シエナで修行のち開業しました。妻もソムリエとしてホールを担当しています。コロナで大打撃を受け、客足が戻らない中、新規顧客を増やしたいと思い、商工会議所に相談したのがきっかけでした。会議では店舗コンセプトのキャッチフレーズや季節の食材を紹介するイベントカレンダーの作成など、具体的ですぐに実行できるアドバイスが大変参考になりました。自分たちにとっては当たりまえの情報が十分にお客様に伝わっていないことがわかり、DMや看板にメニューやイベント紹介の文章や画像を入れたところ、地域からの新規来店も増えました。外部の視点でのアドバイスには大変助かっています。

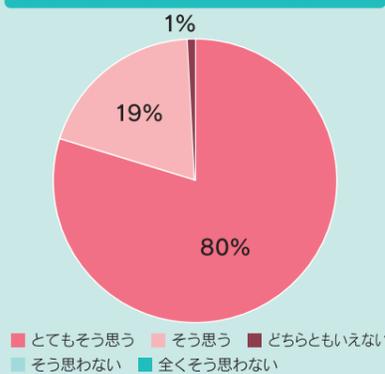


中小企業活力向上プロジェクト [伴走型経営支援]

～令和6年度支援利用者満足度99%、売上向上実績70%以上を達成！～

当会議所では、令和6年度に約90社が「活力向上プロジェクト」を活用し、経営支援を受けました。支援を受けた事業者の70%以上が売上向上を実感し、満足度99%と非常に高い結果となっています。売上が数百万円から数億円規模の事業者まで、幅広くご利用いただいております。経営支援にご関心のある方は、お気軽に会議所職員までご相談ください。費用は全て無料です。

支援全体を通して総合的に満足した



お客様の声

事業への取り組み方を客観的に見ることができた。具体的な施策の提案、アドバイスを頂けた。

定期的に自社の経営を見直すことができるので、次のステップが明確になった。

武蔵野市の小規模事業者のみなさまへ

武蔵野商工会議所の 経営支援相談

武蔵野商工会議所・企業支援部では、経営課題や悩みに応じて、具体的かつ実践的な支援と一緒に考え、解決を目指します！それが私たちの役目です。

詳しくは中面をご覧ください



お問い合わせ

武蔵野商工会議所 企業支援部

TEL 0422-22-3631 FAX 0422-22-3632

e-mail soudan@musashino-cci.or.jp

業務時間 9:00～17:15 (土・日・祝日除く)

所在地 東京都武蔵野市吉祥寺本町 1-10-7

相談
お申込フォーム



支援事例
01

補助事業実行支援

- 補助金を活用して事業を発展させたい
- 自社の成長にあったアドバイスが欲しい

MANAKOA株式会社

<https://www.manakoa.co.jp/>



【ハウスクリーニング・店舗清掃】

平成30年に飲食業への職業紹介を開始し、順調な滑り出しでしたが、3期目のコロナ禍で売上が急落しました。将来に不安を感じ、高齢者向け家事代行事業部を立ち上げました。会議所の経営支援と持続化補助金を活用するも、当初は苦戦しました。

しかし、支援を通じて自社の強みを見つめ直し、事業の方向性を再確認しました。その後、事業者向けクリーニングサービスに展開したところ好評を得て、売上はコロナ禍前の1.5倍、経常利益も大幅に回復しました。この経験は、変化への対応と事業再構築の重要性を教えてくださいました。諦めない姿勢が実を結びました。

経営には困難がつきものですが、困った時に相談できる環境は大きな支えです。些細なことでも親身に対応くださるので、ぜひ会議所の経営支援を活用してみてください。



在宅から店舗までお任せください。

お客様のために持続可能なソリューションを提案することをお約束します。

支援事例
02

販路開拓支援

- 集客力強化のための新たなマーケティングコンセプトを策定したい
- 新規顧客獲得にむけLP(ランディングページ)を再構築したい

池田英語塾

<https://reading-pro.net/>



【大学受験英語専門塾】

吉祥寺駅の近くで個別指導の受験英語専門塾を運営しています。約15年前に経営支援を受け「個別指導の受験英語専門塾」としてHPを制作しました。その後順調に推移していましたが、近年競合塾が増加したため、新たなマーケティングコンセプトの策定が必要と感じ、再度支援を受けるに至りました。

今回は特に「医学部受験生」にターゲットを絞り、大量の英語を短時間で読むことが求められる医学部受験に特化した新事業のコンセプトを策定しました。会議ではLP(ランディングページ)へ載せる文章を丁寧に検討しました。自分一人では、伝わる文章なのか判断に悩むことがありましたが、会議での忌憚のない意見は大変参考になりました。LP完成後、問合せも確実に増えており、集客力強化につながっています。



医学部長文読解に強い!
読解スピードが4倍になる
医学部英語専門塾

POINT!

- 1 医学部英文読解のスピードが4倍以上にアップ
- 2 医学部受験生に特化したオリジナル教材
- 3 医学部合格に直結する英語メソッドによる一貫指導
- 4 医学部受験生の悩みと特性に合わせた完全個別指導

医学部受験生に強い! 医学部受験生に強い! 医学部受験生に強い!

支援事例
03

事業計画書作成支援

- 事業を拡大するために事業計画書を作成したい
- 新規顧客獲得にむけ店舗コンセプトを再構築したい

morinoie (もりのいえ)

<https://www.morino-ie.info/index.html>



【ボディケアサロン】

武蔵境駅前でボディケアサロンを運営しています。開業から12年が経過し、事業は順調に推移していましたが、新規顧客は十分に獲得できていませんでした。

本プロジェクトでは、専門家の先生や会議所スタッフによる外部の客観的な視点でアドバイスして頂けるのが大変有益でした。

店舗コンセプトの再構築からペルソナ設定、3年後の数値計画までをプロジェクトメンバーの協力のもと実際に作成することができました。あれもこれもやりたい事はあるものの、小規模事業者が手を出すには限界がありますが、自分の頭の中で考えていた構想を紙に落とし込むことにより、やるべき事の優先順位をつけることができ、自信にも繋がりました。

自分の目標が明確になったことで、店舗スタッフの意識も目に見えて変化があり、自発的に考えてくれるようになったのも大きな収穫です。



支援事例
04

マーケティング支援

- マーケティングを強化して販路開拓を行いたい
- 専門家から客観的な視点でのアドバイスが欲しい

キッズブーマー

<https://www.instagram.com/kidsboomer/>



【子供服専門リサイクルショップ】

吉祥寺中道通りで子供服専門のリサイクルショップを運営しています。ブランド品を中心に、高品質なフォーマル服、センスの良い外出着、ランクの高い日常着を販売しています。また店舗での買取も行っています。今回の支援プロジェクトは、コロナ禍の中、お店のHPを作ろうとパソコン教室に通うため商工会議所に手続きに行った際、今後の販路開拓への悩みを打ち明けたところ、このプロジェクトを提案されてスタートしました。会議の中では、店内のディスプレイの見直しやSNSの活用、販売管理システムの構築などを話し合いながら、少しずつ実行に移していきました。売上も徐々に回復してきています。親身になって相談に乗っていただき、大変感謝しています。



支援事例
05

マーケティング支援

- マーケティングを強化して販路開拓を行いたい
- 自社の課題を整理したい

Miジャム

<https://mijam.base.shop/>



【手作りジャムの製造販売】

季節の果物を使った無添加のジャムを三鷹の工房で製造し、マルシェなどのイベントとオンラインショップでの販売を行っています。今回の支援プロジェクトは、コロナ禍の中、「小規模事業者持続化補助金」の相談で、商工会議所を訪れたのをきっかけに始まりました。イベントの中止が相次ぎ、大きく販売機会が減る中、現状と今後の経営への不安を率直に話したところ、まずは経営全体の棚卸しと見直しが必要であると、経営支援の提案を受けたのをきっかけに始まりました。プロジェクトでは、ネットショップでの販売強化を中心に、様々な視点から具体的な施策を話し合い、実行に移していくことで、少しずつ売上も向上していきました。困った時には相談できる存在がいるというのは本当に心強いと感じています。



支援事例
06

事業計画書作成支援

- 自社の課題を整理したい
- 事業計画書を作成したい

合同会社ティンカリングスタジオジャパン

<https://www.tinkering-jp.com/>



【「アート×プログラミング×ものづくり」の教室事業】

吉祥寺で小中学生を対象にしたティンカリングという「アート×プログラミング×ものづくり」の教室事業を行っています。ティンカリングとは、試行錯誤しながら学び、思いもよらなかった新しいモノを創り出すアプローチのことです。

コロナ禍の中、生徒が思うように集まらず、思い切って商工会議所に相談をしたところ、自社の課題を明確にするとともに、事業計画書の作成を提案されプロジェクトを受けることになりました。プロジェクトでは、まだ馴染みのないティンカリングの魅力をどのように伝えていくかなど、具体的に話し合いを重ね、ターゲットやアプローチ方法などを明確にしていきました。会議では、様々な意見や事例が聞けて大変参考になっています。

