



武蔵野市内の 事業者のみなさまへ

- お客様を増やしたい、売上を上げたいが、
どうしたらいいのかわからない…
- 補助金を申請したいけど、どうすればいいの？
- 設備資金・運転資金を借りたい！



このようなお悩みを一人で抱えていませんか？

頼れる地域の経営相談所

まずは武蔵野商工会議所にご相談ください！

お一人で運営している事業者様も支援いたします。

- 1 事業のお悩み相談** 集客アップしたい、売上を上げたいなどのお悩み解決策を
専門家を交えたチームと一緒に考えます。令和7年度相談実績 413 回
- 2 補助金・助成金相談** 申請に必要な経営計画書の作成等を支援します。
- 3 マル経融資** 無担保・無保証・低金利で日本政策金融公庫へ推薦する制度です。
ここ3年間で延 220 件 12 億円以上コーディネート。融資には所定の要件・審査があります。



経験豊富なベテランスタッフが全力でサポートします！
一人で悩まずこちらへご連絡を！

武蔵野商工会議所 企業支援部 武蔵野市吉祥寺本町 1-10-7
TEL 0422-22-3631 / FAX 0422-22-3632
✉ soudan@musashino-cci.or.jp



受付フォームはこちら▶

武蔵野市の中小規模事業者のみなさまへ

武蔵野商工会議所に 相談してみよう！

～経営サポートメニューのご案内～

武蔵野商工会議所は、昭和 25 年 8 月に認可された地域総合経済団体です。
経営者の良きパートナーとしてみなさまのお役に立つ事業を
各種実施しておりますので、お気軽にご相談ください。



お問い合わせはこちら

武蔵野商工会議所 企業支援部

TEL:0422-22-3631 FAX:0422-22-3632
e-mail:soudan@musashino-cci.or.jp

業務時間 9:00～17:15(土・日・祝日除く)

所在地 東京都武蔵野市吉祥寺本町 1-10-7



詳しくは中面をご覧ください



個別専門相談

年間 50 件以上のコーディネート実績

弁護士、弁理士、税理士、社会保険労務士、司法書士などの専門アドバイザー（登録 200 名超）が法律・特許・税務・労務・登記・情報等様々な問題にお答えします。

相談事例

店舗賃貸トラブル、契約トラブル、売掛金・買掛金回収トラブル、労務問題トラブル、登記相談、海外進出、商標特許取得、節税・税務問題など



申込から相談までの流れ

- 1 相談希望日・時間帯と相談内容を「電話かメール」で連絡。
- 2 商工会議所が専門家と調整の上、相談日を決定し、相談者に連絡。
- 3 商工会議所で相談。(原則として 1 相談 1 回限り、1 回 30 分～1 時間)

経営相談

年間 2,000 件以上の相談実績

販路開拓、WEB マーケティング、金融相談、補助金・助成金申請など各種ご相談を幅広く受けつけております。商工会議所の相談員がコーディネーターとして相談者のお悩みについて、じっくりお話をうかがいます。相談後、引き続き相談や支援を希望される場合や専門性の高い相談などにつきましては、金融面であれば日本政策金融公庫や地域金融機関、経営面については各種専門家と連携し、相談者ごとのお悩みの解決にあたっていきます。



利用者の声

商工会議所での経営相談は、インプットとアウトプットを同時に行える心の拠り所です。AI にも挑戦中ですが、生身の専門家や相談員とのやり取りによる脳への刺激は全然違います。サービス業を営む私にとって、この対面でのコミュニケーションは経営に必要不可欠なものだと実感しています。(S T 様)

金融相談

経験豊富なスタッフが
サポートします !!

資金繰りや設備投資など金融面での公的融資に関する相談に随時応じております。特に、商工会議所の推薦で利用可能な小規模事業者経営改善資金（マル経融資）は、無担保・無保証人・低金利で利用できる融資制度で、武蔵野市の利子補給（要件あり）の利用も可能です。また、毎月 1 回日本政策金融公庫融資担当者による金融相談会も開催しております。※直近 3 年間で 220 件 12 億円以上をコーディネート

相談事例

- 店舗改装のため、内装工事と厨房機器入れ替えに必要な設備資金を調達したい。
- 販路開拓のPR費用としてパンフレットやLP（ランディングページ）の作成費、広告費用を調達したい。
- 営業車輛購入のため設備資金を調達したい。

創業相談

創業支援実績のある専門家との
ネットワークを活かし支援します

武蔵野市が立ち上げた「むさしの創業サポートネット」の一員として市内で創業される方の支援に取り組んでいます。創業セミナーの開催や、経験豊富な相談員が随時個別のご相談を承っております。創業にあたっての資金調達や創業計画書の作成に対するアドバイス、税務や会計、各種届出関係についての情報提供など様々なご相談に対応しています。

相談事例

- 創業融資の制度や手続きの流れなどを教えて欲しい。
- 創業計画書の具体的な書き方や留意点を教えて欲しい。
- 開業した際に必要な税務署への手続きなどについて教えて欲しい。
- 創業に関する知識が身につくセミナー等を教えて欲しい。

記帳・申告・税務相談

個人事業主
対象

年間 10 回程度、税理士による
記帳税務相談会も開催

市内に住所または事業所がある小規模事業の個人の方を対象に、帳簿の付け方、年末調整、税務署へ提出する決算書・確定申告書のまとめ方までサポートしています。会計ソフト（弥生会計）による指導も行っています。現在、申告している方、これから青色申告を始めるに当たり、ご自身で記帳方法を覚えたい方はお気軽にご相談ください。

相談事例

- 仕訳ができない。勘定科目の選び方が分からない。
- 減価償却について詳しく知りたい。
- 会計ソフトによる記帳の方法を知りたい。

経営支援

中小企業活力向上プロジェクトアドバンスプラス

経営支援における専門家派遣実績年間 4 0 0 回以上 令和 6 年度支援利用者満足度 9 9 %、売上向上実績 7 0 %以上を達成！

経営分析（1 回）

戦略・経営者、マーケティング、組織・人材、運営管理、財務管理、危機管理・社会環境・知財管理、重点政策課題など 7 項目にわたるチェックシートに基づいた経営分析により、外部の専門家である中小企業診断士が今後の事業展開に向けた客観的なアドバイスを行います。



経営分析のメリット

- 1 7 分野のチェックシートを使って、事業所のより良い経営の手法と一緒に考えます。
- 2 無料で中小企業診断士のアドバイスが受けられます。
- 3 事業所に役立つ有効な中小企業支援策を紹介します。
- 4 事業所の特性に合わせ、継続的なサポートを受けることができます。

グロースサポートコース

（短期・中期課題解決支援 中長期計画策定）（支援回数：最大 14 回まで）

プロジェクト型支援は、経営者、プロジェクトマネージャー、中小企業診断士、商工会議所経営相談員からなるプロジェクトチームを結成し、チーム一丸となって経営課題に取り組む経営支援です。プロジェクトでは目標（経営課題）と期間を設定し、チームが連携を密にして抱える経営課題に取り組みます。グロースサポートコースを活用して事業計画書の策定ならびに事業計画の実行を支援するための専門家派遣コースです。経営分析を起点として、最大 14 回まで専門家派遣を実施（いずれも無料）。展示会出展助成など、出口支援も充実しています。

支援実績(例)

- WEB マーケティング、販路開拓（BtoB）、販売促進（BtoC）、展示会出展支援、事業計画作成支援
- 新規事業開発、メニュー開発支援、業務管理、人材育成など

※年間の派遣支援実績が 400 回以上ありますので経験が豊富です。
詳細は支援事例集と「利用者の声」のパンフレットをご確認ください。